



Financiamiento de Exportaciones

Expositor

Carlos Schroth Parra del Riego

ÍNDICE

CRECERA: Financiamiento de Exportaciones

1. Crecera Finance Company
2. Productos:
 - 2.1 Línea de crédito para financiamiento PRE Embarque
 - 2.2 Línea de crédito para financiamiento POST Embarque
3. Ventajas para nuestros clientes
4. Proceso de obtención de una Línea de Financiamiento.



CRECERA FINANCE COMPANY

CRECERA FINANCE COMPANY



- CRECERA ingresa al Perú en el año 2003 a partir del conocimiento que los directivos y asesores de AROWANA poseen del mercado peruano.
- CRECERA es una empresa administradora de fondos de inversión con sede en San Francisco y oficinas en Nueva York, Buenos Aires, Lima y Sao Paulo.
- CRECERA administra el fondo LAEFF (Latin America Export Finance Fund), orientado a financiar empresas exportadoras en Latinoamérica.

CRECERA FINANCE COMPANY

Cuenta con una cartera diversificada de clientes localizados en Perú, Brasil y Argentina.

CRECERA obtiene su capital de inversionistas institucionales en Estados Unidos y Europa, del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Corporación Andina de Fomento y de bancos comerciales.

CRECERA, es administrador del fondo LAEFF (LATIN AMERICA EXPORT FINANCE FUND), el primero especializado en comercio exterior, cuyo portafolio de préstamos obtiene una calificación de grado de inversión de la agencia Moody's Baa3, que se mantiene desde el 2005.

CRECERA FINANCE COMPANY

CRECERA muestra un excelente desempeño desde que comenzó a operar.

Inició sus operaciones en el **2003**,
con una capitalización de



US\$ 30 millones

A la fecha el Fondo administra
activos por un total de



US\$ 350 millones

En el 2013



US\$ 450 millones

LATIN AMERICA EXPORT FINANCE FUND

El Fondo LAEFF ha sido capitalizado con aportes del:

- **BID** (Banco Interamericano de Desarrollo)
- Bancos comerciales en Estados Unidos, Reino Unido, Alemania, España y Japón
- Inversionistas institucionales
- Inversionistas privados
- **CAF** (Corporación Andina de Fomento)



CRECERA FINANCE COMPANY

En el Perú hemos desembolsado financiamientos desde el año 2005 hasta el año 2013 por el importe de



US\$ 381 Millones

Sector agrícola, agro exportador y forestal.



US\$ 214 Millones

PRINCIPALES PRODUCTOS FINANCIADOS

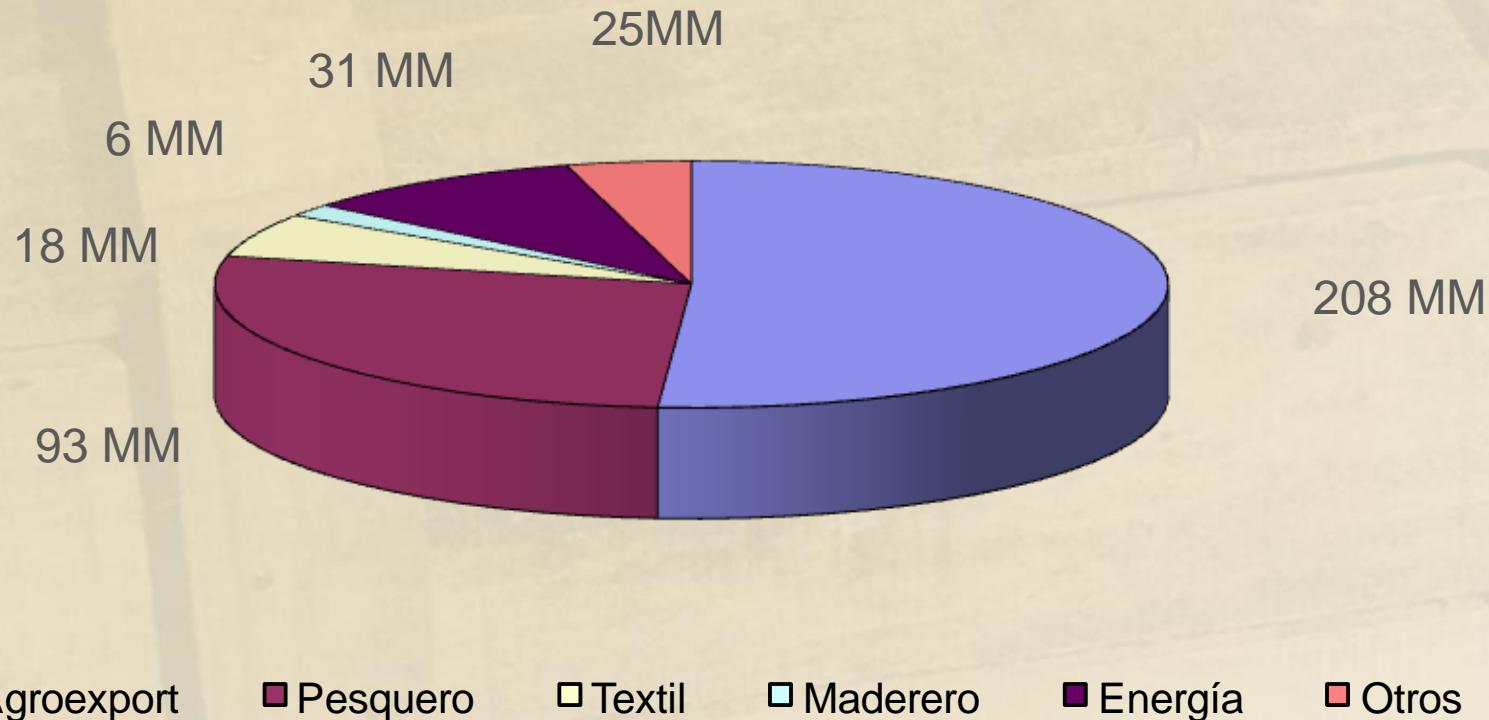
Destacan los siguientes productos:

Hortalizas en conservas y congeladas,
Café orgánico y convencional,
Cacao en grano, en manteca y en polvo, orgánico y convencional,
Tara en polvo y en goma,
Pescados y mariscos en conservas y congelados,



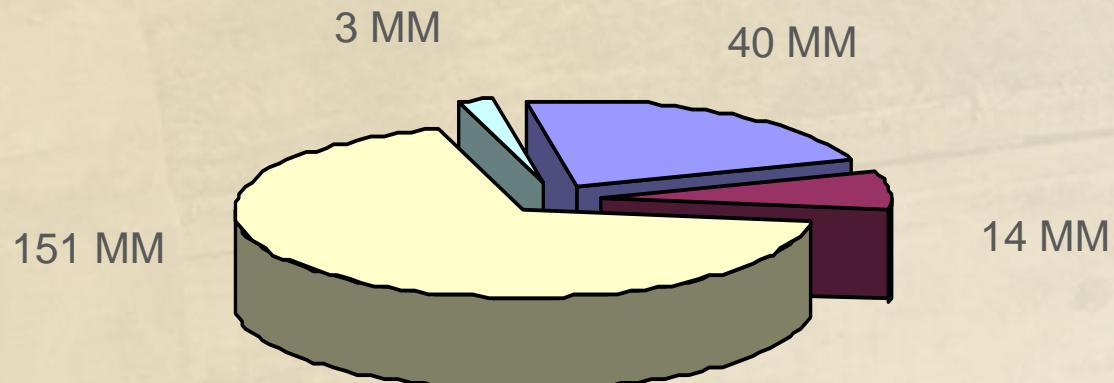
DESEMBOLSOS REALIZADOS DESDE EL 2005 HASTA SETIEMBRE 2013 POR SECTOR ECONÓMICO

TOTAL US \$381 MILLONES



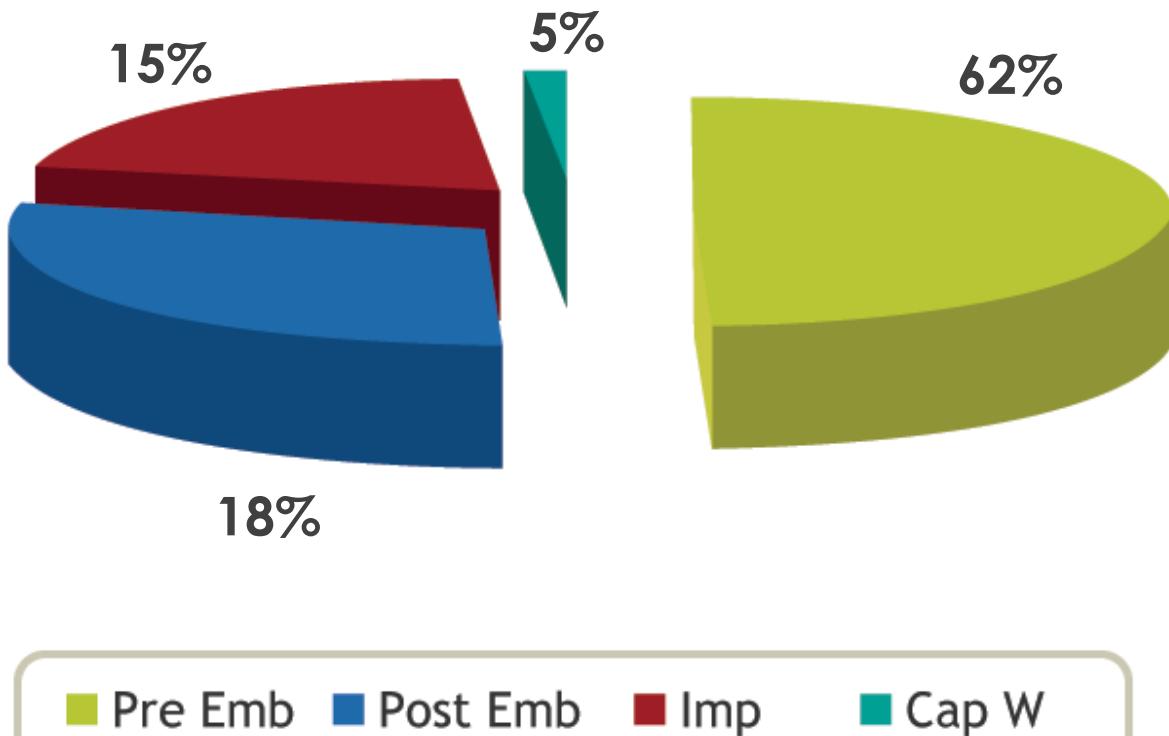
DESEMBOLSOS REALIZADOS DESDE EL 2005 HASTA SETIEMBRE 2013 SECTOR AGRO EXPORTACION

TOTAL US\$ 208 MILLONES



■ Café y Cacao ■ Páprika ■ Conservas Hortalizas ■ Otros

COMPOSICIÓN DE CARTERA POR TIPO DE FINANCIAMIENTO



PERFIL DE NUESTROS CLIENTES

Empresas con ventas anuales superiores a

\$ 3 MM.

Preferentemente dedicados al comercio exterior.

Las empresas pasan por una rigurosa evaluación verificando el “carácter” de los gestores y de su administración, capacidad de pago, y trayectoria en el mercado en el que se desenvuelven.

PERFIL DE NUESTROS CLIENTES

Es importante que nuestros clientes tengan una adecuada calificación crediticia en el sistema financiero. Sin embargo, no excluimos a aquellas empresas que por causas ajenas a la gestión y/o administración, registren una calificación observada por las instituciones financieras.



PRODUCTOS

NUESTRAS ESTRUCTURAS FINANCIERAS PARA EL COMERCIO EXTERIOR

- Línea de PRE Embarque
- Línea de POST Embarque



CARACTERÍSTICAS GENERALES DE LOS FINANCIAMIENTOS DE PRE Y POST EMBARQUE

- Vigencia **anual y renovable**.
- Importe mínimo de línea **US\$ 500 Mil.**
- Financiamos ventas respaldadas mediante **contratos y órdenes de compra en firme** de comercio exterior.

CARACTERÍSTICAS GENERALES DE LOS FINANCIAMIENTOS DE PRE Y POST EMBARQUE

Bienes de **alta rotación**, con mercados establecidos de fácil recolocación.

Operaciones de corto plazo, PRE y POST embarques con **plazo promedio hasta de**

180 días

Operaciones recurrentes con **países y clientes estables**.

LÍNEA DE FINANCIAMIENTO DE PRE EMBARQUE

Financiamientos respaldados con **warrants emitidos** por las **almaceneras**:

- DEPSA
- CASA
- ALMA PERÚ
- ALMAFIN

Acompañados por cartas de crédito u órdenes de pedido en firme.

Financiamos hasta el **75%** del valor de los **warrants**.

LÍNEA DE FINANCIAMIENTO DE PRE EMBARQUE

Dependiendo de las características del producto a exportar se solicita certificado de inspección de la empresa supervisora especializada, constatando de esta manera cumplan con las especificaciones contenidas en las órdenes de pedido de los compradores.

LÍNEA DE FINANCIAMIENTO DE POST EMBARQUE

Se financia con la cesión de derechos de la cobranza documentaria bancaria y/o cartas compromiso del banco negociador sobre una carta de crédito de exportación.

Se financia hasta el **85%** del valor de los documentos de embarque.

LÍNEA DE FINANCIAMIENTO DE POST EMBARQUE

Plazos de financiamiento de hasta **90 días.**

En caso de cobranzas documentarias bancarias con plazos diferidos o cobranzas Directas y/o transferencias, solicitamos endoso de póliza de seguro de crédito.



VENTAJAS PARA NUESTROS CLIENTES

VENTAJAS PARA NUESTROS CLIENTES

- **Enfoque Diferente** : nuestra evaluación centra su atención en la estructura de colateral disponible para garantizar el financiamiento; así como en las oportunidades y riesgos de las operaciones y negocios de los clientes.
- **Flexibilidad y rapidez** : gracias a nuestra estructura organizacional, aprobamos con rapidez las líneas de financiamiento solicitadas; así como las ampliaciones y modificaciones requeridas.
- **Experiencia en Comercio Exterior** : esto nos permite entender sus necesidades y realizar el planteamiento más adecuado para la línea de financiamiento, así como para el manejo de sus operaciones.
- **Atención Personalizada** : brindamos un servicio profesional y dedicado asesorando permanentemente a nuestros clientes en cada etapa de sus operaciones.
- **Garantías Reales** (hipotecas, prendas): No requerirnos estas garantías para las líneas de PRE y POST embarque.

PROCESO DE OBTENCIÓN DE UNA LÍNEA DE FINANCIAMIENTO

PROCESO DE OBTENCIÓN DE UNA LÍNEA DE FINANCIAMIENTO

- **Entrevista** para conocer al cliente y tomar una idea sobre la factibilidad de estructurar la línea .
- Aceptación de la **Cotización** por servicios de obtención de la línea.
- Evaluación y preparación del **Due Diligence**.
- CRECERA emite las **Condiciones de Aprobación** de la línea de financiamiento.
- Redacción por parte de nuestros abogados del **Contrato de Financiamiento**.



Carlos Schroth Parra del Riego

Calle Los Tulipanes 147 Of. 1102 – Santiago de Surco,
Lima, Perú.

Teléfono +511 206 4480 – Fax +511 437 6324

cschroth@arowanaperu.com

Gracias